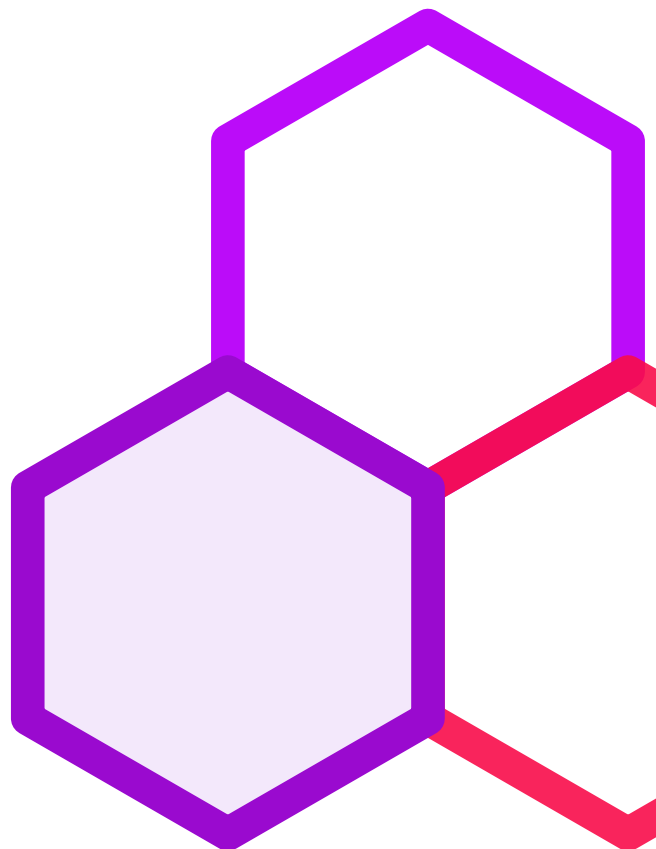


GUÍA 01 — PARA DIRECCIÓN

Business case para aprobar Claude en [empresa]

Una hoja para pedirle a dirección que apruebe Claude: qué tarea se resuelve, cuánto cuesta, cómo se mide y qué decisión se pide hoy.

**PARA QUIÉN**

Quien propone el proyecto: dirección, TI, finanzas, RH o un gerente de área.

TIEMPO

Cerca de una hora para llenar lo que falta y revisarlo.

QUÉ TE LLEVAS

Un documento de una o dos páginas con los números de tu presupuesto.

LA RESPUESTA CORTA

Dirección aprueba más rápido cuando ve cinco cosas en una hoja

1

Qué tarea se va a resolver

LICENCIAS · CADA MES

Se pagan directo a Anthropic, en dólares. Para **[usuarios_hoy]** personas en Claude **[plan]** son **[licencias_mxn_mes]** al mes, con tipo de cambio **[tipo_cambio]**. Precios de referencia; confírmalos en claude.com/pricing.

2

Cuánto cuesta al mes

3

Cuánto cuesta una vez

4

Cómo se va a medir

MEDICIÓN

Uso semanal por área, personas activas contra asientos pagados e iniciativas en producción. Primera revisión al día 30.

5

Qué decisión se pide hoy

SERVICIOS DE JTECH · UNA VEZ

Configuración e iniciativas por área se cotizan según alcance. El taller dura 2 días, con 8 h en vivo, para grupos de 5 a 12 personas, desde \$35,000 MXN por grupo.

DECISIÓN

Número de asientos, áreas que empiezan y fecha de arranque. Con esas tres cosas la reunión termina en un sí o en un no.



Empieza con un área piloto. Es lo más fácil de aprobar y de medir.

LA PLANTILLA

Implementar Claude en [empresa]

[campo] lo llena el sitio con tu presupuesto [dato] lo llenas tú

1 El problema

En [areas], el equipo dedica cerca de [dato] horas a la semana a tareas que se repiten: [dato]. Hoy se hacen a mano, con copias entre archivos y sistemas. Queremos que esas horas vayan a trabajo que sí necesita a una persona.

2 Qué proponemos

Claude [plan] para [usuarios_hoy] personas, empezando por [areas]. Meta: [usuarios_posibles] personas en un año. Configurar, capacitar, llevar una iniciativa por área a producción y medir el uso cada semana.

3 Tareas candidatas

ÁREA	TAREA	CÓMO SE HACE HOY	HORAS A LA SEMANA	RESPONSABLE
[area_1]	[dato]	[dato]	[dato]	[dato]
[area_2]	[dato]	[dato]	[dato]	[dato]

Elige tareas que pasen cada semana, que tengan un responsable claro y cuyo resultado se pueda revisar.

4 Costo de licencias

CADA MES · DIRECTO CON ANTHROPIC

CONCEPTO	CÁLCULO	AL MES
Asientos estándar	$[asientos_estandar] \times 25 \text{ USD} \times [tipo_cambio]$	$[mxn_estandar]$
Asientos premium	$[asientos_premium] \times 125 \text{ USD} \times [tipo_cambio]$	$[mxn_premium]$
Total licencias	$[licencias_usd_mes]$	$[licencias_mxn_mes]$
Al año, de referencia	total mensual $\times$ 12	$[licencias_mxn_anio]$

Precios de referencia según Anthropic, a octubre de 2026: el asiento estándar cuesta 25 USD al mes (20 USD en pago anual) y el premium 125 USD al mes (100 USD en pago anual). Team va de 2 a 150 asientos y puedes mezclar los dos tipos. Premium da más uso; Claude Code y Cowork vienen en ambos. El cargo es en dólares, así que el monto en pesos cambia con el tipo de cambio de tu banco. Precios del $[fecha_precio]$: confírmalos en claude.com/pricing. Con más de 150 personas, Enterprise se cotiza directo con Anthropic.

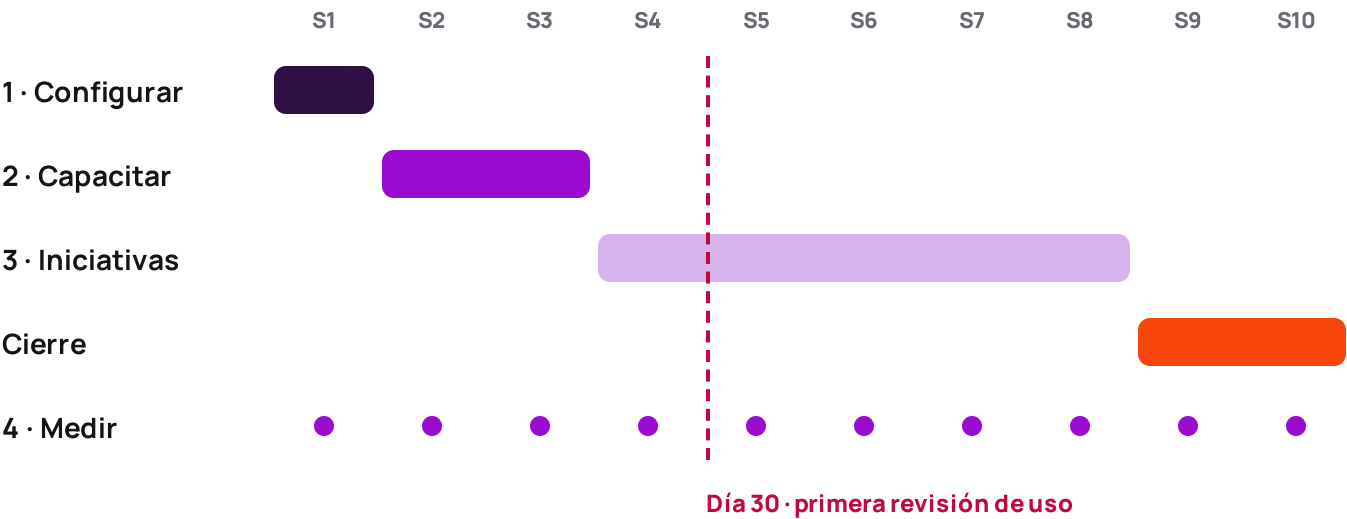
5 Costo de implementación

UNA VEZ · SERVICIOS DE JTECH

CONCEPTO	QUÉ INCLUYE	IMPORTE
Configuración	Cerca de una semana: dos sesiones con el equipo y una con TI.	Se cotiza según alcance
Capacitación	$[grupos_taller]$ grupos de hasta 12 personas. Taller de 2 días, 8 h en vivo, remoto.	desde $[capacitacion_mxn]$
Iniciativas	Una tarea por área, de prueba a producción, en $[areas]$.	Se cotiza según alcance

El taller va desde \$35,000 MXN por grupo. JTech no vende ni factura licencias; factura sus servicios en México.

6 Plan de 10 semanas



Semana 1, configurar. Acceso con la cuenta de la empresa (SSO), permisos por rol, instrucciones de la organización y conectores.

Semanas 2 y 3, capacitar. Capacitación con tareas reales de cada área.

Semanas 4 a 8, iniciativas. Una iniciativa por área, de idea a producción.

Semanas 9 y 10, cierre. Reporte final, manual del responsable interno y plan de 90 días por área.

Cada semana, medir. Revisión de los datos de uso por área.

7 Qué vamos a medir

INDICADOR	CÓMO SE MIDE	CUÁNDO	META
Uso semanal	Personas que lo usan cada semana entre personas con asiento	Cada semana	[dato]
Iniciativas en producción	Tareas que ya corren con Claude	Día 30 y semana 10	[dato]
Horas que regresan al equipo	Horas a la semana antes y después en cada tarea	Día 30 y semana 10	[dato]
Asientos sin uso	Asientos pagados sin actividad en el mes	Cada mes	0

8 Riesgos y cómo se controlan

RIESGO	CÓMO SE CONTROLA
Datos de la empresa	Acceso con SSO y permisos por rol. Los conectores trabajan con los permisos que cada persona ya tiene. Según Anthropic, a octubre de 2026, en Team y Enterprise no se usan por defecto tus conversaciones para entrenar modelos (privacy.claude.com). Enterprise agrega SCIM, registros de auditoría y retención personalizada.
Que la gente no lo use	Capacitación con tareas reales de [areas], una meta de uso semanal de [dato] y revisión al día 30.
Pagar asientos que nadie usa	Empezar con [usuarios_hoy] personas y crecer con datos de uso.
Variación del tipo de cambio	Presupuestar con un margen de [dato] sobre [licencias_mxn_mes].

9 Qué decisión pedimos hoy

- ☐ Aprobar [asientos_total] asientos de Claude [plan], de los cuales [asientos_premium] son premium.
- ☐ Aprobar el inicio en [areas].
- ☐ Aprobar el presupuesto de servicios: taller desde [capacitacion_mxn], más configuración e iniciativas según la cotización de alcance.
- ☐ Fecha de arranque: [dato]. Responsable del proyecto: [dato].

Aprobó

Puesto

Fecha

EJEMPLO

Una distribuidora de 40 personas en Monterrey

Quiere empezar con 15 personas en ventas y finanzas, y llegar a las 40 en un año.

LA CUENTA DE LICENCIAS

14 asientos estándar × 25 USD	350 USD
-------------------------------	----------------

1 asiento premium × 125 USD	125 USD
-----------------------------	----------------

Total al mes	475 USD
---------------------	----------------

Con tipo de cambio de 18.5	≈ \$8,788 MXN
----------------------------	----------------------

Al año, de referencia	≈ \$105,450 MXN
-----------------------	------------------------

En pago anual	380 USD al mes
---------------	-----------------------

El asiento premium es para quien trabaja todo el día con los reportes de finanzas y necesita más uso.

CAPACITACIÓN

2 grupos, uno de 8 personas de ventas y otro de 7 de finanzas. Desde **\$70,000 MXN**.

TAREAS CANDIDATAS

Ventas: cotizaciones y seguimiento a clientes.

Finanzas: reporte semanal de cobranza.

Horas actuales: [dato]

LA DECISIÓN QUE PIDEN

15 asientos de Claude Team, arranque con ventas y finanzas, y revisión de uso al día 30 antes de sumar a las otras 25 personas.

Precios de referencia según Anthropic, a octubre de 2026. Confírmalos en claude.com/pricing antes de presentar.

ERRORES COMUNES

Lo que hace que la reunión acabe en «lo vemos después»

Pedir asientos para toda la empresa desde el inicio

Pide para las áreas piloto y crece con datos de uso.

Presentar solo el costo de licencias

Separa lo mensual (licencias) de lo que se paga una vez (servicios).

Prometer ahorros que no has medido

Deja las horas de hoy como dato a llenar y comprométete a medirlas al día 30.

Elegir tareas que nadie hace cada semana

Si pasa una vez al trimestre, no vas a poder medir el cambio al día 30.

Dejar fuera a TI

Pon en la hoja quién configura SSO, permisos y conectores, y cuándo.

No pedir una decisión concreta

Termina con asientos, áreas y fecha de arranque.

SIGUIENTE PASO

Revisemos juntos la hoja antes de que la presentes.

Ajusta tus números en el presupuesto en vivo: jtech.mx/blog/cuanto-cuesta-implementar-claude-empresa-mexico

Arma el business case con el nombre de tu empresa: jtech.mx/claude-para-empresas

Escríbenos por WhatsApp

+52 55 3581 6495